# Balance 2015

# **Emprotur**



#### **Resultados 2015**

Investigación de mercado
Investigación Ad Hoc para testeo de marca y perfil de turista.

Instalación de "Hot Spots" de WIFI En espacios estratégicos de la ciudad otorgando conexión a internet gratuita para recopilar información del turista.

Representación Bs.As.

Activaciones y Material para Capacitaciones.

Material promocional para agencias.

Capacitaciones y contactos con agencias.

Nuevo Plan de acción Bs.As.

Folletería Institucional PF y Trade
Re diseño de folletería actual.
Evaluación y rediseño del contenido técnico.
Contenido trilingüe.

Kit Técnico para Operadores
Realización de Block de Operadores.
Totems para agencias.
Calendarios
Videos BQEA en diferentes idiomas

Merchandising
Licitación de elementos promocionales pensados para
Trade y Público Final.

#### **Resultados 2015**

- Semana Santa Chocolate
  Campaña en medios digitales y tradicionales.
  Acción de prensa en Bs.As.
- Nieve Campaña promocional y Activación en CABA - BsAs
- Navidad

  Acción de marketing directo en Navidad en Bs.As.

  Obsequios Prensa y Trade para amplificar evento.
- Eventos Locales

  Calendario de Eventos locales y promoción
- Prensa Argentina
  Licitación y contratación de Agencia de Prensa
  Planificación de prensa en proceso.
- Nueva web semi finalizada.
  Online estimado el 15 de Enero.

- Prensa Brasil
  Campaña de prensa en principales medios.
  Planificación y futuras activaciones en proceso.
- Facebook Argentina (+1MM seguidores)

  Manejo de la comunidad con foco en Engagement.

  Concurso para el 1MM de seguidores.

  Mensajes segmentados por género y ubicación.
- Facebook Brasil (+142.000 seguidores)
  Inicio de la comunidad durante el año 2015.
  Se trabaja actualmente y tendrá mayor foco en 2016.
- Facebook Inglés (15.000 seguidores)
  Inicio de la comunidad. Se está actualmente haciendo foco en crecimiento de la misma como canal en USA.
- Twitter (8500 seguidores)

  Foco en la red de mayor crecimiento.

  Campañas adaptadas a la red social.

  Alto potencial como canal de comunicación en crisis.
- Instagram (17.300 seguidores)
  Lanzamiento de esta red con foco en imagen.

#### **Resultados 2015**

- Delinear una Planificación estratégica junto a objetivos mensurables.
- Establecer las herramientas de medición de las acciones comerciales e inversiones promocionales.
- Delinear herramientas de investigación de mercado y perfil de turista necesarias para definir preferencias.
- Mejorar capacitaciones a los operadores estratégicos y brindar herramientas técnicas de venta.
- Optimizar y estandarizar herramientas los procesos internos, las herramientas y las acciones como Ferias, Roadshows y Fam's para maximizar su rendimiento.
- Reforzar vínculos con Organismos oficiales, líneas aéreas, Agencias y destinos emisores como Bs.As., Rosario, Córdoba y Brasil.

25 Ferias Nacionales, Workshops y Eventos.

38 Ferias Internacionales.

8 Misiones Comerciales en distintos mercados.

27 Fam's de Prensa, Operadores y Agentes de viajes.

+840 Operadores, Agentes de Viaje y Vendedores capacitados en el año.



#### **FIT 2015**

la Feria más importante de Argentina y América Latina con stand propio en Pabellón Internacional.

16 Prestadores privados con escritorios.

- + de 70.000 visitantes diarios
- + de 50 países y 1.600 expositores.





**FIT 2015** 









## Acciones de Prensa en FIT - Principales indicadores



\$ 200.000 Valor Publicitario

FIT 2015 Cartel en Plaza Italia



\$820.500 Valor Informativo



Audiencia 26.299.000 personas



37 entrevistas concretadas al Presidente

de Emprotur





Cartel Entrada en Av. Sarmiento

#### **Expoeventos 2015**

Presencia con stand propio en la feria de Argentina de mayor relevancia del segmento de turismo de reuniones.







#### **Novedades comerciales**

Oficina de representación en Bs. As.

Objetivo de capacitar y fidelizar Operadores y Agentes de Viaje.

Desarrollo de materiales específicos para el Trade y capacitaciones técnicas al sector.



## **Eventos Locales - Agenda**

Apoyo a diferentes eventos de la ciudad para generar difusión y promoción de los mismos.

Foco promocional en las principales ciudades emisoras de turistas de Argentina, Brasil y

Chile y en el mercado Regional.

#### Canales utilizados:

- Radio
- Diarios
- Revistas
- Vía Pública
- Online
- Web
- Landing pages
- Redes Sociales
- Prensa



# **Eventos Locales - Agenda**



#### Agencia de Prensa - Argentina

Prensa generada entre Septiembre y Noviembre.





Cuarenta (40) entrevistas concretadas al Presidente de Emprotur



\$18.250.000 Valor Informativo



\$ 4.560.000 Valor Publicitario



Ciento Cuarenta y Siete (147) publicaciones



Audiencia 88.668.485 personas



Dos (2) acciones complementarias ejecutadas

# Agencia de Prensa - Brasil



Publicaciones y Notas por valor publicitario de \$R 5.700.000.Reales ó \$14.700.000 Ars.



#### **Redes Sociales Online**





















+ de 142.000 seguidores en Facebook Brasil

+ de 15.000 seguidores en Facebook Inglés



+ de 8.500 seguidores en Twitter



+ de 17.300 seguidores en Instagram

#### **WEB BQEA**

**517.224** sesiones.

**400.677** usuarios

23% de visitantes reincidentes y 77% de nuevos visitantes

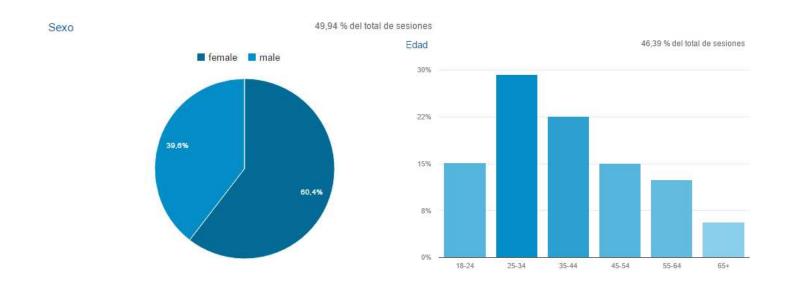
83% de dichas búsquedas terminan en la página de un establecimiento.

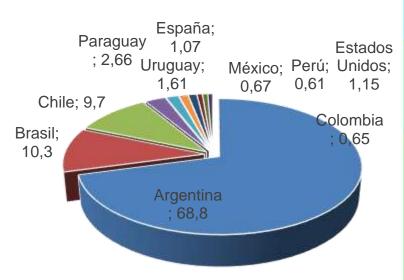
58% de las visitas se hacen desde una PC

42% desde un dispositivo móvil.



WEB Nueva en construcción durante el 2015





**Semana Santa** 





Bariloche. Quiero estar ahí 23 de enero a la(s) 19:00 - \$

Bariloche en Semana Santa incluye los inconfundibles aromas

¡Quiero estar ahi!

**#BRC OK** (Reactivo a volcán Calbuco)



**#BRC OK** (Reactivo a volcán Calbuco)





**Nieve Argentina** 





# 9 Campañas Promocionales Nieve Brasil



(\*)OS PASSES DE ESQUI SERÃO OFERECIDOS DE GRAÇA A TODOS OS BRASILEIROS MENORES DE 16 ANOS QUE COMPROVEM SUA NACIONALIDADE E RESIDÊNCIA NO BRASIL APRESENTANDO O PASSAPORTE OU CARTEIRA DE IDENTIDADE NAS BILHETERIAS AUTORIZADAS DE CERRO CATEDRAL. PASSES PACK 7 DIAS. VALIDADE: DE 1º A 10 DE JULHO E DE 1º DE AGOSTO A 30 DE SETEMBRO DE 2015. (\*\*) HOSPEDAGEM SEM CUSTO PARA BRASILEIROS MENORES DE 16 ANOS QUE DIVIDIREM O QUARTO COM DOIS ADULTOS E QUE COMPROVEM SUA NACIONALIDADE E RESIDÊNCIA NO BRASIL APRESENTANDO O PASSAPORTE OU CARTEIRA DE IDENTIDADE. VALIDADE: DE 1º A 9 DE JULHO E DE 1º DE AGOSTO A 30 DE SETEMBRO DE 2015. BENEFÍCIO SUJEITO À DISPONIBILIDADE DE QUARTOS TIPO GAMILY PI AN OUTRIPI OS NO ESTABEL COMENTO PARTICIPANTE.

# 9 Campañas Promocionales Nieve Brasil



# 9 Campañas Promocionales Rosario Conectividad



# 9 Campañas Promocionales Córdoba Conectividad







# 9 Campañas Promocionales Chile





**Verano** 

ZEGUINOS (PO) (1) (PO) En vez de buscar lugar libre en una playa, IMAGINATE UN LUGAR 



#### ¿Como visualizamos el 2016 - 2020?

✓ ORDENAMIENTO + REDES SOCIALES + GENERACION DE CONTENIDO

✓ INVESTIGACION + POSICIONAMIENTO DE MARCA + ACCIONES 360°

✓ ACTIVACIONES PROMOCIONALES EN CIUDADES EMISORAS DE TURISTAS

✓ SPONSORS COMERCIALES + ALIANZAS ESTRATEGICAS CON MARCAS